

WERKSTUDENT:IN · SALES

Werkstudent:in Sales & Business Development (m/w/d)

Lerne, wie Vertrieb in einem jungen SaaS-Unternehmen funktioniert.

Hi, ich bin Elissa!
Und wir suchen dich.

📍 Paderborn · hybrid

🕒 Flexibel neben dem Studium

💰 Fixgehalt + Bonus

📅 Start nach Vereinbarung



ELISSA · UNSERE KI-ASSISTENTIN

Bei Optimaite lernst du, wie aus einem ersten Gespräch ein **SaaS-Kunde wird**. Zusammen mit Jamil, unserem Gründer, findest du passende Kanzleien, entwickelst deine Ansprache und bereitest Gespräche und Demos vor. Mit wachsender Erfahrung führst du eigene Erstgespräche.

01 Was du *machst*

- | | | |
|----|------------------------------|---|
| 01 | Kanzleien finden | Du recherchierst passende Kanzleien und findest heraus, wen du dort ansprechen kannst. |
| 02 | Persönlich ansprechen | Du kontaktierst Kanzleien per LinkedIn, E-Mail und Telefon. Deine Ansprache passt du an die jeweilige Kanzlei an. |
| 03 | Bedarf verstehen | Im ersten Austausch klärst du, wie eine Kanzlei heute arbeitet und wo im Alltag Aufwand entsteht. |
| 04 | Demos vorbereiten | Du vereinbarst Termine, dokumentierst Gespräche im CRM und fasst verlässlich nach. |
| 05 | Selbst übernehmen | Sobald du dich sicher fühlst, führst du eigene Erstgespräche und später auch Produktdemos. |

AUSBLICK *Dein Ziel*

Nach den ersten Monaten formulierst du eine gute Erstansprache selbst, kennst die häufigsten Fragen aus dem Kanzleimarkt und vereinbarst regelmäßig passende Gespräche.

02 Was du *mitbringst*

Du möchtest Vertrieb lernen? Darauf kommt es uns neben deinem Studium an.

- ✓ Du studierst im fortgeschrittenen Bachelor oder im Master, zum Beispiel Jura, Wirtschaftsrecht, BWL oder etwas Vergleichbares.
- ✓ Du sprichst gern mit Menschen, greifst auch zum Telefon und fasst freundlich nach.
- ✓ Du sprichst und schreibst sehr gutes Deutsch.
- ✓ Du arbeitest zuverlässig und behältst auch bei vielen Kontakten den Überblick.

PLUSPUNKTE

- + Erste Erfahrung in Sales, Consulting, Recruiting oder in einer Kanzlei
- + Interesse an KI, Software und juristischen Abläufen



Jamil Mounzer

Gründer & CEO

DEIN DRAHT INS TEAM

Du arbeitest direkt mit Jamil zusammen. Fragen und Ideen besprecht ihr auf kurzem Weg.

03 Was dich *erwartet*



Vertrieb kennenlernen

Du sprichst mit potenziellen Kunden und arbeitest an konkreten Verkaufschancen.



Kurze Wege

Du arbeitest direkt mit Gründer, Produkt und Marketing zusammen und bekommst schnell Rückmeldung.



Flexibel & hybrid

Deine Arbeitszeiten passen zu deinem Studium. Du arbeitest hybrid mit unserem Team in der garage33 Paderborn.



Fix + Bonus

Feste Vergütung plus Bonus bei vertrieblischem Erfolg.



Perspektive

Du baust deinen Bereich aus und kannst nach dem Studium einsteigen, wenn es für beide passt.

Elissa ist schon im Team

Unsere KI-Assistentin hilft Kanzleien im Alltag.



ÜBER OPTIMAITE

Optimaite entwickelt KI-Software für Kanzleien und Unternehmen. Optimaite Law verbindet Akten, beA-Posteingang, Fristen, Schriftsätze und Abrechnung in einem System. Elissa, unsere KI-Assistentin, unterstützt dabei. Mehrere Kanzleien arbeiten bereits damit. Optimaite ist im GenAI Incubator des Fraunhofer IEM entstanden. Unser Standort ist die garage33 in Paderborn.

Klingt nach dir?

Bewirb dich jetzt.

Schick uns deinen Lebenslauf. Ein Anschreiben brauchst du nicht.

✉ **Online bewerben**

E-Mail

🌐 **LinkedIn**



STELLE ONLINE